



RAPPORT D'ACTIVITÉ

2 0 0 8

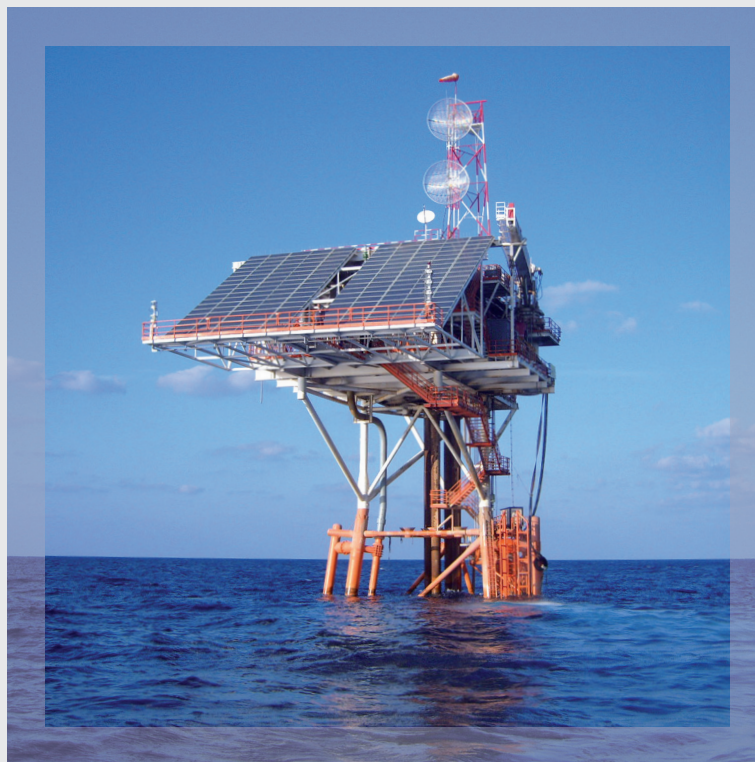
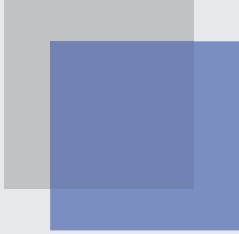
BUSINESS REPORT

Sommaire



Le mot du Président <i>Foreword by the CEO</i>	5
Organisation <i>Organization</i>	7
Chiffres clés, Filiales et participations <i>Key figures, Subsidiaries and shareholdings</i>	8
Rapport d'activité <i>Business report</i>	9
Faits marquants <i>Highlights</i>	10
Nos métiers <i>Our business lines</i>	13
Projets <i>Projects</i>	14
Perspectives commerciales <i>Outlook</i>	16
Recherche & Développement <i>Research & Development</i>	17
Qualité, Sécurité, Environnement <i>Quality, Safety, Environment</i>	19
Historique <i>History</i>	20
Filiales opérationnelles <i>Operating subsidiaries</i>	22

Contents



Le mot du Président

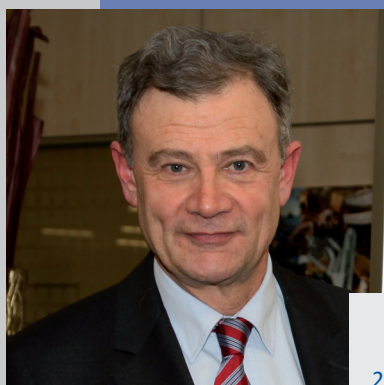
2008 a été un exercice placé sous le signe de la « livraison » et de « l'acquisition » de contrats. Au plan financier, cela s'est traduit par un accroissement significatif de notre rentabilité et un renforcement de notre bilan, en ligne avec le cycle d'exploitation anticipé de nos projets. Avec 708 millions d'euros de prises de commandes enregistrées sur l'exercice, notre carnet de commandes a progressé quant à lui de 54% et représente plus de 18 mois d'activité.

Au-delà des chiffres, 2008 a également été pour ENTREPOSE Contracting un exercice important en termes d'acquisition et de nouveaux métiers, illustrés par l'acquisition de CHALLENGER Special Oil Services. Finalisée début 2009, cette opération de croissance externe permet aujourd'hui au Groupe de proposer à ses clients une nouvelle offre sous la marque CHALLENGER Special Oil Services, qui bénéficie d'une forte notoriété dans le monde de l'industrie du pétrole et du gaz.

ENTREPOSE Contracting signe ainsi un nouvel exercice de bonne facture. Fort de nos acquis, et alors que nous évoluons sur des marchés qui bénéficient d'une bonne visibilité à moyen / long terme, nous abordons l'année 2009 avec sérénité.

Dominique BOUVIER

Président Directeur Général



2008 was a year placed under the sign of the "delivery" and "acquisition" of contracts. On the financial front, this resulted in a significant increase in our profitability and a strengthening of our balance sheet in line with the anticipated operating cycle of our projects. With 708 million euros in orders taken over the year, our order book grew by 54% and now represents over 18 months of activity.

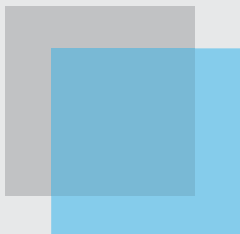
Beyond the actual figures, 2008 was also, for ENTREPOSE Contracting, an important year in terms of acquisitions and of new business lines illustrated by the acquisition of CHALLENGER Oil Services. Finalised in early 2009, this external growth operation henceforth allows the Group to provide its clients with a new offer under the CHALLENGER Special Oil Services brand, which benefits from substantial renown in oil and gas industry circles.

ENTREPOSE Contracting has thus recorded another good year. Backed by our gains, and with the markets we operate on benefiting from good medium and long-term visibility, we are heading into 2009 serenely.

Dominique BOUVIER

Chairman & Chief Executive Officer

Foreword by the CEO



Dominique Bouvier



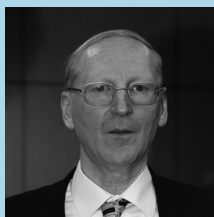
Philippe Barril



Jacques Ménochet



Alain Cesbert



Bruno de la Roussière



Claude Robin



Jean-Claude Van de Wiele



Bruno Maerten



François Billard

Organisation



COMITÉ EXÉCUTIF - GROUPE ENTREPOSE CONTRACTING

EXECUTIVE COMMITTEE - ENTREPOSE CONTRACTING GROUP

Dominique BOUVIER	Président Directeur Général <i>Chairman & Chief Executive Officer</i>
Philippe BARRIL	Directeur Général Délégué <i>Chief Operating Officer</i>
Jacques MÉNOCHET	Directeur Général Adjoint Commerce <i>Executive Vice President</i>
Alain CESBERT	Directeur Général Adjoint Opérations <i>Executive Vice President</i>
François BILLARD	Secrétaire Général <i>Chief Financial Officer</i>
Claude ROBIN	Directeur Ressources Humaines <i>Vice President Human Resources</i>
Bruno de la ROUSSE	Directeur Acquisitions et Pipelines <i>Executive Vice President Acquisitions and Pipelines</i>
Bruno MAERTEN	Administrateur Directeur Général de GEOCEAN <i>Managing Director of GEOCEAN</i>
Jean-Claude Van de WIELE	Administrateur Directeur Général de SPIECAPAG <i>Managing Director of SPIECAPAG</i>

DIRECTION DES FILIALES

MANAGEMENT OF SUBSIDIARIES

Gail ROBINSON	Directeur Général d'EIS <i>Managing Director of EIS</i>
Karim BELKAID	Directeur Général de DBN <i>Managing Director of DBN</i>
Christian RENARD	Président Directeur Général de CMP Dunkerque <i>Chairman & Chief Executive Officer of CMP Dunkerque</i>
Youcef MAAMIR	Président Directeur Général d'ENTREPOSE Algérie <i>Executive Vice President of ENTREPOSE Algérie</i>
Philippe GHYSEL	Gérant de CMPEA <i>Business Manager of CMPEA</i>
Bruno MAERTEN	Administrateur Directeur Général de GEOCEAN <i>Managing Director of GEOCEAN</i>
Jean-Claude Van de WIELE	Administrateur Directeur Général de SPIECAPAG <i>Managing Director of SPIECAPAG</i>
François BILLARD	Directeur Général de CHALLENGER Special Oil Services <i>Chief Executive Officer of CHALLENGER Special Oil Services</i>

COMMISSAIRES AUX COMPTES

STATUTORY AUDITORS

KPMG Audit, Département de KPMG S.A. - 1 cours de Valmy - 92923 Paris La Défense
Maupard Fiduciaire - 18 rue Jean Mermoz - 75008 Paris

CONSEIL D'ADMINISTRATION

BOARD OF DIRECTORS

Pierre BERGER
Dominique BOUVIER, Président / <i>Chairman</i>
Jean-Marie DAYRE
Raoul DESSAIGNE
Bruno DUPETY
Jacqueline LECOURTIER
Nicolas MANKOWSKI
Jean-Pierre MASSET
Jean-François VAURY

COMITÉ D'AUDIT

AUDIT COMMITTEE

Nicolas MANKOWSKI, Président / <i>Chairman</i>
Richard FRANCIOLI, représentant VINCI S.A.

COMITÉ DE STRATÉGIE

STRATEGY COMMITTEE

Pierre BERGER
Dominique BOUVIER
Jacqueline LECOURTIER
Jean-Pierre MASSET, Président / <i>Chairman</i>
Jean-François VAURY

COMITÉ DES RÉMUNÉRATIONS ET DES NOMINATIONS

REMUNERATIONS AND APPOINTMENTS COMMITTEE

Richard FRANCIOLI
Jean-François VAURY

Organization

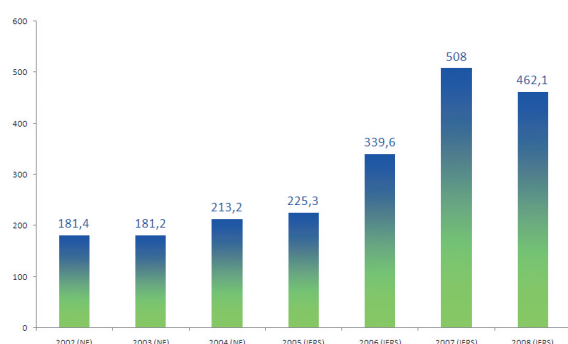
Chiffres clés

(consolidés en millions d'euros - Normes IFRS)

	2002 (NF)	2003 (NF)	2004 (NF)	2005 (IFRS)	2006 (IFRS)	2007 (IFRS)	2008 (IFRS)
Chiffre d'affaires / Turnover	181,4	181,2	213,2	225,3	339,6	508,0	462,2
Résultat net / Net result	4,8	6,1	7,3	8,5	10,9	13,2	18,0
Capitaux propres / Shareholders' equity	11,8	14,7	21,6	50,3	64,5	76,3	89,3

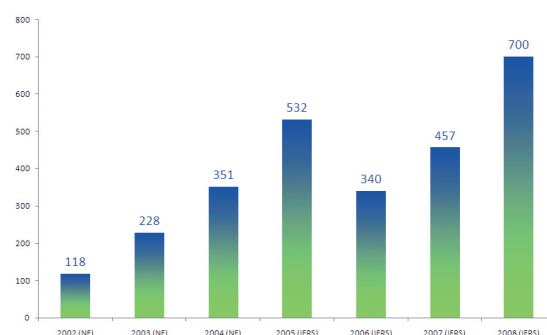
ÉVOLUTION DU CHIFFRE D'AFFAIRES, DU RÉSULTAT ET DES CAPITAUX PROPRES

PROGRESS OF TURNOVER, RESULTS AND SHAREHOLDERS' EQUITY



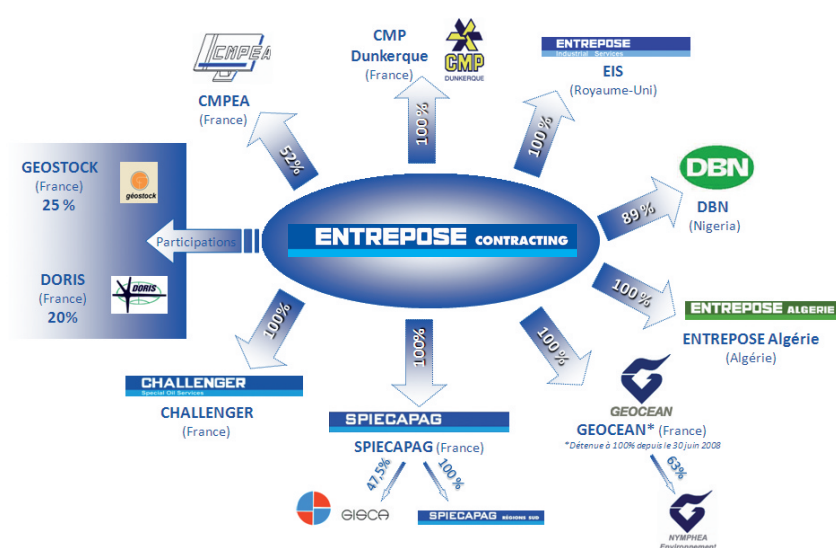
ÉVOLUTION DU CARNET DE COMMANDES

BACKLOG OF ORDERS



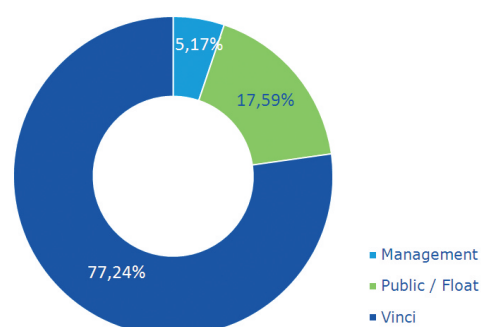
FILIALES ET PARTICIPATIONS

SUBSIDIARIES AND EQUITY STAKES



CARNET DE BORD DE L'ACTIONNARIAT

SHAREHOLDER STRUCTURE



Key figures

(consolidated figures in millions of euros - IFRS)

Rapport d'activité



En un an, le monde d'ENTREPOSE s'est considérablement développé : de nouveaux pays en Afrique de l'Ouest, en Afrique du Sud et en Europe sont venus s'ajouter à la liste de ceux dans lesquels nous opérons depuis la création d'ENTREPOSE Contracting. À Dunkerque, notre site industriel support pour le développement de nos projets de GPL / GNL notamment, a fortement évolué en doublant sa capacité industrielle.

Le périmètre du Groupe s'est également agrandi : notre participation au capital de GEOCEAN est passée de 81% à 100%, SPIECAPAG Réunion a été cédé à VINCI et nous avons acquis la totalité du capital de CHALLENGER Special Oil Services dont l'expérience, les références clients et pays vont permettre le démarrage d'une nouvelle activité de Services au sein de notre Groupe.

2008 a ainsi été marquée par un fort développement commercial dans les différentes entités de notre Groupe, et donc par un nombre élevé de nouvelles commandes, mais également par une forte activité de livraison et de réception des ouvrages sur les projets en cours.

Parallèlement, ENTREPOSE Contracting a poursuivi sa politique de valorisation des Ressources Humaines tournée vers la diversité et a renouvelé, en matière de R&D, son engagement auprès du CITEPH* par une participation active aux propositions et aux financements des programmes.

Enfin, la sûreté, la sécurité et la protection de l'environnement restent un souci permanent au cœur des options et décisions prises et dont les objectifs sont plus ambitieux d'une année sur l'autre.

**programme de Concertation pour l'Innovation Technologique dans l'Exploration et la Production des Hydrocarbures*

ENTREPOSE Contracting significantly expanded its business reach in 2008, adding new countries in West Africa, Southern Africa and Europe to its historic target markets. Production capacity was doubled at the industrial site in Dunkirk, whose mission is primarily to support LPG and NLG projects.

The consolidation structure was also strengthened. Our interest in the capital of GEOCEAN was raised from 81% to 100%, SPIECAPAG Réunion was sold to VINCI and we acquired the entire capital of CHALLENGER Special Oil Services, whose experience, clients and countries give the Group the resources needed to launch a new Service business.

2008 was also highlighted by strong commercial growth at the Group's entities, reflected in a high number of new orders and the delivery and acceptance of many works in ongoing projects.

ENTREPOSE Contracting further maintained a proactive Human Resource strategy aimed at enhancement and diversity, and renewed its commitment to CITEPH*, actively proposing and sponsoring programmes.

Lastly, safety, security and environmental protection remained key to management options and decisions. Every year, management sets more ambitious objectives in this area.

** Collaboration programme for technological innovation in hydrocarbon exploration and production
(programme de Concertation pour l'Innovation Technologique dans l'Exploration et la Production des Hydrocarbures)*



Business report

Faits marquants

ACQUISITION DE CHALLENGER SPECIAL OIL SERVICES

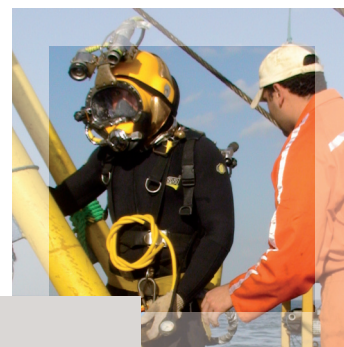
ACQUISITION OF CHALLENGER SPECIAL OIL SERVICES

ENTREPOSE Contracting a acquis la totalité des actions de CHALLENGER Special Oil Services et a créé simultanément une activité de Services au sein du Groupe.

CHALLENGER apporte depuis plus de 25 ans son expertise et ses services à l'industrie du pétrole et du gaz en participant aux études et en proposant des solutions pour la mise en service, la maintenance et les réparations de pipelines pétroliers, gaziers et pétrochimiques. Basée en région parisienne et forte de deux agences au Nigeria et en Malaisie, la Société intervient aujourd'hui dans le monde entier, où elle délivre des prestations de services onshore et offshore, pour le compte des opérateurs tels que Total, BP, Shell, Exxon Mobil, Amoco, Petronas, Gaz de France, QatarGas. L'acquisition de CHALLENGER témoigne de notre volonté de développer une offre de services auprès de nos clients dans des domaines connexes à nos activités traditionnelles.

ENTREPOSE Contracting acquired the entire capital of CHALLENGER Special Oil Services and simultaneously created a Service business.

For over 25 years, CHALLENGER has contributed sophisticated expertise and services to the oil and gas industry by participating in studies and by proposing solutions for the start-up, maintenance and repair of oil, gas and petrochemical pipelines. Based in the Paris region, with offices in Nigeria and Malaysia, CHALLENGER provides onshore and offshore services worldwide on behalf of such operators as Total, BP, Shell, Exxon Mobil, Amoco, Petronas, Gaz de France and QatarGas. CHALLENGER's acquisition reflected our wish to develop a range of services in areas related to our historic core activities.



PARTICIPATION DANS GEOCEAN

INTEREST IN GEOCEAN

Conformément à ce qui avait été convenu lors de l'acquisition de GEOCEAN (81% du capital) en 2006, ENTREPOSE Contracting a acquis les 19% du capital restant, détenant ainsi 100% du capital.

As agreed at the time of GEOCEAN's acquisition (81% of the capital) in 2006, ENTREPOSE Contracting bought the remaining 19% of the capital, making GEOCEAN a wholly-owned subsidiary.



NYPHEA ENVIRONNEMENT

NYPHEA ENVIRONNEMENT

NYPHEA Environnement résulte de la fusion de deux filiales Nympha Water et MerClean. Ainsi un pôle de nos métiers notamment tournés vers la protection de l'environnement, a été renforcé.

The two subsidiaries Nympha Water and MerClean were merged into NYPHEA Environnement in order to strengthen our environmental protection business.



CESSION DE SPIECAPAG RÉUNION

SALE OF SPIECAPAG RÉUNION

ENTREPOSE Contracting a cédé à VINCI sa filiale SPIECAPAG Réunion, qui trouve là de nouveaux moyens de développement.

ENTREPOSE Contracting sold its subsidiary SPIECAPAG Réunion to VINCI, thus providing SPIECAPAG Réunion with new growth opportunities.



DRH

HUMAN RESOURCE DEPARTMENT

ENTREPOSE Contracting a poursuivi en 2008 sa politique de valorisation des Ressources Humaines résolument tournée vers la diversité, l'expérience, la reconnaissance et l'intégration d'équipes nouvelles aptes à assurer la pérennité de l'expertise de nos métiers.

En 2008, 40% des recrutements concernent des collaborateurs de moins de 35 ans et 20% des collaborateurs de plus de 50 ans. Cette politique s'inscrit également dans un engagement en faveur de l'ouverture et de l'égalité des chances. Ainsi, un audit VIGEO (Agence de Notation Sociale) dans notre filiale CMP Dunkerque révèle de bonnes pratiques en faveur du handicap et de l'insertion des collaborateurs en grandes difficultés.



In 2008, ENTREPOSE Contracting continued its Human Resource enhancement strategy, based on diversity, experience, recognition and integration of new teams capable of preserving the expertise of our business lines over the long term.

In 2008, 40% of all new recruits were less than 35 years old, while 20% of the workforce was older than 50. Our policy is to provide an open workplace and equal opportunity. An audit conducted by VIGEO (the social rating agency) at our subsidiary CMP Dunkerque revealed good practices in favour of disabled people and effective integration for employees with serious difficulties.

DÉVELOPPEMENT DE NOTRE CAPACITÉ INDUSTRIELLE

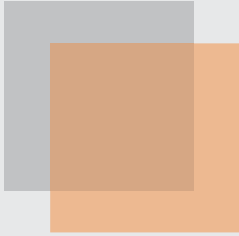
INCREASE IN OUR INDUSTRIAL CAPACITY

Une nouvelle presse de 2 000 T a été installée chez CMP Dunkerque qui double la capacité de son atelier à former le métal et répond aux nouvelles exigences d'épaisseur et d'alliages rencontrées dans la conception des réservoirs et sphères pour le stockage de produits pétroliers et gaziers.

A new press of 2,000 tonnes was installed at CMP Dunkerque, doubling the capacity of its metal-forming workshop and meeting new thickness and alloy design standards for oil and gas storage tanks and spheres.



Highlights



Nos métiers

3 OFFRES PROJET

Conception et construction d'unités de traitement et de transport

- Mise en production et développement de champs gaziers et pétroliers
- Réalisation de stations de compression et de pompage
- Réhabilitation, arrêt et maintenance de raffinerie
- Projets hydrauliques

Conception et construction de pipelines et gazoducs

Conception et construction d'ouvrages en eaux peu profondes

1 OFFRE PRODUIT

Conception et construction de réservoirs de stockage

- Gaz naturel liquéfié (GNL)
- Gaz de pétrole liquéfié (GPL)
- Gaz naturel sous pression, gaz industriels
- Pétrole brut et produits raffinés



3 PROJECT OFFERS

Design and construction of treatment and transport units

- Start-up of production and development of gas and oil fields
- Construction of compression and pumping stations
- Rehabilitation and turn-around maintenance of refineries
- Hydraulic projects

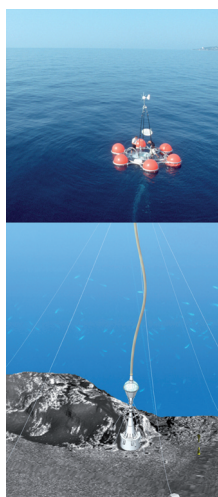
Design and construction of oil and gas pipelines

Design and construction of works in shallow water

1 PRODUCT OFFER

Design and construction of storage tanks

- Liquefied natural gas (LNG)
- Liquefied petrol gas (LPG)
- Pressurised natural gas, industrial gases
- Crude oil and refined products



Our business lines

Projets

AFRIQUE

AFRICA

Au Nigeria, livraison de plusieurs unités et réservoirs du train de liquéfaction n° 6 pour Bonny et signature d'un contrat avec West African Gas Pipeline (WAGP) pour la réalisation et la mise en service d'une station de compression.

En Algérie, signature d'un projet avec Kellogg Brown & Root International, pour la réalisation, en partenariat avec VINCI, de 3 réservoirs de stockage GNL / GPL et d'une sphère à Skikda. Un autre projet a été également signé pour Orascom, et porte sur la réalisation de prises d'eau et têtes d'aspiration pour la centrale de Terga.

Toujours en Algérie, deux projets ont été livrés au cours de cette année. Le premier pour Sonatrach : il s'agissait d'une station de pompage et de 120 km de pipeline, le second pour Conoco Phillips, pour l'extension d'une installation réalisée par ENTREPOSE Contracting en 2003.

Au Maroc, nous avons livré à notre client REDAL un émissaire de rejet d'eau traitée au large de Rabat.

En Tunisie, le projet de réalisation de sphères de stockage enterrées et d'une unité d'embouteillage de GPL pour SNDP est en cours, tandis que les 7 réservoirs horizontaux de butane et propane pour BGT ont été livrés.

En Afrique du Sud, nous avons signé un contrat avec TRANSNET, pour la construction d'un pipeline multi-produits de 544 km entre Durban et Johannesburg.

En Libye, deux contrats ont été signés. L'un pour la réalisation de prises et rejets d'eau de mer pour le refroidissement de la centrale thermique de Syrte pour notre client GECOL, l'autre pour Général Water Authority, pour la détection de sources d'eau douce en milieu marin.

Au Cameroun, la remise en état d'un appontement pétrolier a été signée avec Sonara.

À Sao Tomé & Principe, un survey bathymétrique et géophysique a été signé pour Terminal Link.



EUROPE

EUROPE

Au Royaume-Uni, livraison de deux projets :

- Construction et pose d'un pipeline de 21 km en 36" pour National Grid.
- Construction d'un pipeline pour GDF UK.

Two projects were delivered in Great Britain:

- A 21-km 36" pipeline of was constructed and laid for National Grid.
- A pipeline was constructed and laid for GDF UK.



In Nigeria, several units and tanks for Bonny Liquefaction Train No. 6 were delivered and a contract was signed with West African Gas Pipeline (WAGP) to build and start-up a compression station.

In Algeria, a contract was signed with Kellogg Brown & Root International for the construction, in partnership with VINCI, of 3 storage three tanks, LNG, Propane and Butane, and one Sphere in Skikda. Another contract was signed with Orascom to construct water inlets and suction heads for the Terga power plant.

Also in Algeria, two projects were delivered during the year. The first involved a pumping station and a 120-km pipeline for Sonatrach, the second involved extension of an installation constructed by ENTREPOSE Contracting in 2003 for Conoco Phillips.

In Morocco, we delivered a waste water outfall off the Rabat coast for our client REDAL.

In Tunisia, ENTREPOSE Contracting delivered 7 horizontal butane and propane tanks for BGT and is currently constructing fully-contained storage spheres and an LPG bottling unit for SNDP.

In South Africa, we signed a contract with TRANSNET for the construction of a multi-product pipeline of 544 km between Durban and Johannesburg.

In Libya, we signed two contracts. The first was for the construction of seawater inlets and outlets for cooling the thermal power plant in Syrte on behalf of GECOL. The second concerned the detection of fresh water sources in the ocean on behalf of the General Water Authority.

In Cameroon, we signed a contract with Sonara to upgrade a wharf for oil tankers.

In Sao Tomé & Principe, we signed a bathymetric and geophysical survey contract with Terminal Link.

MOYEN-ORIENT - ASIE

MIDDLE EAST - ASIA

Au Yémen, nous avons livré à notre client Yemen LNG les 320 km de pipeline terminés en cours d'année et mis en gaz.

Au Koweït, la mise en service de l'usine de chargement et de déchargement de GPL, pour Kuwait Oil Tanker Company, a clôturé notre projet.

Au Qatar, en Azerbaïdjan et à Abu Dhabi ont été livrés trois projets : pour Supreme Council for the Environment & Natural Reserves une campagne préliminaire d'exploration de sources d'eau douce en mer ; pour AIOC / BP la réalisation d'un réservoir d'eau produite de 21 000 m³ ; et pour CCC la réalisation à Dunkerque d'un séparateur haute pression.



In Yemen we delivered the 320-km-long gas pipelines - completed and put on-load during the year - to our client Yemen LNG.

In Kuwait, we completed and started up an LPG loading and unloading plant for Kuwait Oil Tanker Company.

Three projects were delivered in Qatar, Azerbaijan and Abu Dhabi: for the Qatari Supreme Council for the Environment & Natural Reserves we completed a preliminary exploration campaign to find fresh water sources at sea; for AIOC/BP we constructed a water tank of 21,000 m³; and for CCC we built a high-pressure separator in Dunkirk.

Océanie

OCEANIA



En Nouvelle-Calédonie, un émissaire marin pour GoroNickel a été livré.

En Australie, les parois métalliques de réservoirs de stockage, façonnées à CMP Dunkerque, ont été réceptionnées par notre client CBI.

In New Caledonia, we delivered marine fallout for GoroNickel.

In Australia, the metal walls of the storage tanks built by CMP Dunkerque were accepted by CBI.

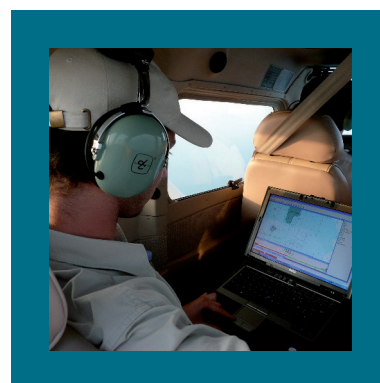
AMÉRIQUE

AMERICA



Au Mexique et en Colombie, deux contrats ont été signés, l'un avec Zeta Grupo pour la conception et la fourniture de 20 sphères cryogéniques de butane et de propane, l'autre pour la construction d'un pipeline de 235 km entre Rubiales et Monterrey pour ODL.

Two contracts were signed in Mexico and Colombia. The first, with Zeta Grupo, was for the design and supply of 20 cryogenic butane and propane spheres, while the second was for the construction of a pipeline of 235 km between Rubiales and Monterrey for ODL.

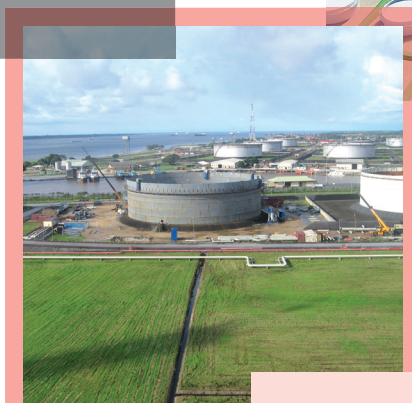


Projects

Perspectives commerciales

La situation économique mondiale est certes pour le moins inédite pour les entrepreneurs que nous sommes. Toutefois, elle instaure et renforce une confiance nécessaire et réciproque avec nos clients, face à des collectivités et des états dont les exigences vont profondément évoluer. L'heure est venue de concilier le temps de l'entrepreneur avec le temps de l'opérateur. Nous y sommes déterminés et nos clients également, soucieux de tenir leurs propres engagements.

Nous abordons ainsi l'année 2009 avec notre dynamisme et notre prudence habituels, dotés d'un carnet de commandes de 18 mois d'activité, supérieur à celui de l'année dernière, et avec des politiques renforcées sur les sujets clés afférents à notre activité : la sécurité, l'environnement, le respect des délais, la surveillance de notre trésorerie, la relation de confiance avec notre pool bancaire, l'accroissement de nos lignes de garantie, le développement de notre couverture géographique, le partenariat de complémentarité avec les entités VINCI, la R&D avec le CITEPH, la formation et le recrutement dans la diversité.



The global economic environment is, to say the least, unusual for contractors like us. Nevertheless it establishes and reinforces mutual trust and confidence between us and our clients. Such mutual confidence is needed at a time when the requirements of local and national governments are set to change radically. Now is the time to reconcile entrepreneurs and operators. We are determined to do so, and so are our clients, concerned to keep their own commitments.

We are entering 2009 with our usual drive and prudence, helped by an order backlog of 18 months (more than last year) and strengthened policies in key business areas: safety, environmental protection, compliance with deadlines, control of our cash position, a close relationship with our banking pool, increased backstop credit facilities, geographical expansion, complementary partnerships with VINCI entities, R&D with CITEPH, training and diversity-driven recruitment.

Outlook

CITEPH* - SPONSORISATION ENTREPOSE CONTRACTING

En novembre dernier, la "Commission des Projets" et le "Conseil d'Orientation" de CITEPH ont retenu les projets sponsorisés par ENTREPOSE Contracting, qui sont :

- CHIRPSCAN : cartographie d'objets enfouis par des méthodes acoustiques en zones de faibles profondeurs. Le budget total est de 422 K€, dont 211 K€ sponsorisés. ENTREPOSE Contracting participe à hauteur de 70 K€.
- Automatisation de l'opération de revêtement interne d'un pipeline au niveau du joint de soudure. Le budget total est de 324 K€, dont 162 K€ sponsorisés. ENTREPOSE Contracting participe à hauteur de 30 K€.
- Modelling First Year Ice Loads on Floating Offshore Structure. Le budget total est de 950 K€, dont 450 K€ sponsorisés. ENTREPOSE Contracting participe à hauteur de 25 K€.
- Développement d'un tuyau flexible marin destiné au transport de CO₂. Le budget total est de 340 K€, dont 170 K€ sponsorisés. ENTREPOSE Contracting participe à hauteur de 50 K€.
- Développement d'un tuyau flexible marin destiné au transport de GNL. Le budget total est de 960 K€, dont 480 K€ sponsorisés. ENTREPOSE Contracting participe à hauteur de 32 K€.

* CITEPH : Concertation pour l'Innovation Technologique dans l'Exploration et la Production des Hydrocarbures

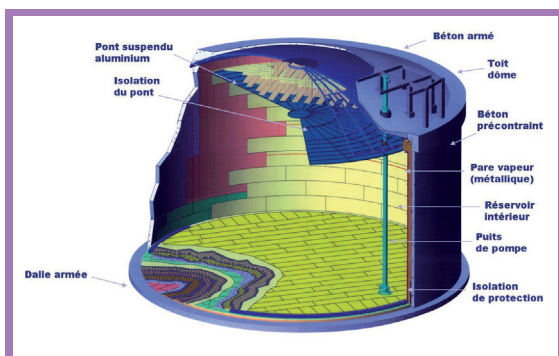


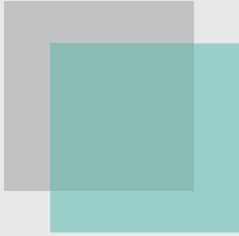
CITEPH* - SPONSORING BY ENTREPOSE CONTRACTING

Last November, CITEPH's Project Committee and Steering Committee selected the following projects, sponsored by ENTREPOSE Contracting:

- CHIRPSCAN: cartography of buried objects by acoustic methods in shallow water. The total budget is €422,000, of which €211,000 is sponsored. ENTREPOSE Contracting contributes €70,000.
- Automated operation of the internal coating of a pipeline at the weld joint. The total budget is €324,000, of which €162,000 is sponsored. ENTREPOSE Contracting contributes €30,000.
- Modelling First Year Ice Loads on Floating Offshore Structure. The total budget is €950,000, of which €450,000 is sponsored. ENTREPOSE Contracting contributes €25,000.
- Development of a flexible offshore pipeline for the transportation of CO₂. The total budget is €340,000, of which €170,000 is sponsored. ENTREPOSE Contracting contributes €50,000.
- Development of a flexible offshore pipeline for the transportation of LNG. The total budget is €960,000, of which €480,000 is sponsored. ENTREPOSE Contracting contributes €32,000.

* CITEPH: Collaboration programme for technological innovation in hydrocarbon exploration and production





Qualité, Sécurité, Environnement

QUALITÉ

QUALITY

ENTREPOSE Algérie, notre filiale Algérienne, a acquis une certification ISO 9001 en juillet 2008. Ceci termine le cycle de certification de l'ensemble des filiales du Groupe.

Tout le Groupe ENTREPOSE Contracting est aujourd'hui certifié ISO 9001.

La qualité est avant tout une démarche de bon sens et de pragmatisme, qui permet à ENTREPOSE Contracting d'être reconnu par ses clients comme un leader de taille internationale pour ses métiers de la construction.

ENTREPOSE Algérie, our Algerian subsidiary, was awarded an ISO 9001 certificate in July 2008, terminating the certification cycle at all of the Group's subsidiaries. Today, the entire ENTREPOSE Contracting Group is certified to ISO 9001 standards.

Our quality strategy is based on common sense and pragmatism, helping clients to perceive of ENTREPOSE Contracting as an international leader in its construction business.

ENVIRONNEMENT

ENVIRONMENT

Entreprise citoyenne et responsable, nous poursuivons la sensibilisation de nos responsables de projet, afin que des fondamentaux comme le tri des déchets ou la lutte contre toute forme de pollution deviennent des incontournables de nos métiers de construction.

2008 a été également l'année d'initialisation du reporting environnemental pour notre actionnaire. Par ce biais, des mesures de même nature pourront se faire sur l'ensemble des filiales.

As a socially responsible corporation, we continue to raise the environmental awareness of our project managers, in order to make such key issues as waste sorting and pollution control an integral part of our construction business.

In 2008, our shareholder initiated environmental reporting. This initiative should prompt similar measures at all subsidiaries.

SÉCURITÉ

SAFETY

19 millions d'heures de travail ont été effectuées en 2008 au titre de l'activité du Groupe ENTREPOSE Contracting avec des pointes mensuelles à 10 000 personnes.

Le taux de fréquence s'établit à 1,6. L'objectif de 2 a donc été tenu.

In 2008, working hours for ENTREPOSE Contracting Group totalled 19 million with monthly peaks of up to 10,000 employees.

The accident frequency rate was 1.6; the objective was more than met.



DÉVELOPPEMENT DURABLE

SUSTAINABLE DEVELOPMENT

L'efficacité énergétique est une priorité. C'est obtenir un effet (un éclairage, un chauffage, une extraction de matières premières...) en minimisant l'énergie nécessaire à la réalisation de celui-ci. C'est l'un des objectifs fixés par notre direction « Procédés ». Pour chaque appel d'offre, elle étudie les solutions techniques les plus innovantes et pertinentes en terme énergétique, tout en minimisant les impacts négatifs sur l'environnement.

Energy efficiency is a priority; it is to obtain a given state (e.g., light, heating, extraction of raw materials) by minimising the energy required to produce the required state. This is one of the objectives of our Process Department; for each invitation to tender it examines the most innovative and relevant energy solutions with a minimum adverse impact on the environment.

Quality, Safety, Environment

Historique



L'HÉRITIER D'UNE LONGUE TRADITION INDUSTRIELLE

- Un héritage de savoir-faire spécialisé et d'un esprit d'entrepreneur
- L'expérience réussie de l'international et de références prestigieuses

1935

2005



Introduction
en Bourse
IPO

2006



GEOCEAN rejoint
ENTREPOSE Contracting
GEOCEAN joins
ENTREPOSE Contracting

1990



Intégration dans
SUEZ Lyonnaise des Eaux
Integrated into
SUEZ Lyonnaise des Eaux

2007



SPIECAPAG rejoint
ENTREPOSE Contracting
SPIECAPAG joins
ENTREPOSE Contracting

2007



OPA de VINCI
Takeover bid by
VINCI

2004



Contrat de Bonny au Nigeria de 220 M€

€220m Bonny contract in Nigeria

1970



1^{er} contrat
« clés en main »

First "turnkey"
contract

1935



Création de
ENTREPOSE
Pose des
produits
tubulaires de
VALLOUREC

Creation of
ENTREPOSE
as Vallourec's
pipe laying
activity

1955



1^{er} contrat international
Pipelines au Moyen-Orient

First international pipeline
contract in Middle East

2002



MBO

2008

HEIRS TO A LONG INDUSTRIAL TRADITION

- A legacy of specialist skills and entrepreneurial spirit
- A successful track record in international projects, with prestigious references

2001



Filialisation de
ENTREPOSE Contracting

ENTREPOSE Contracting
spin off

2008



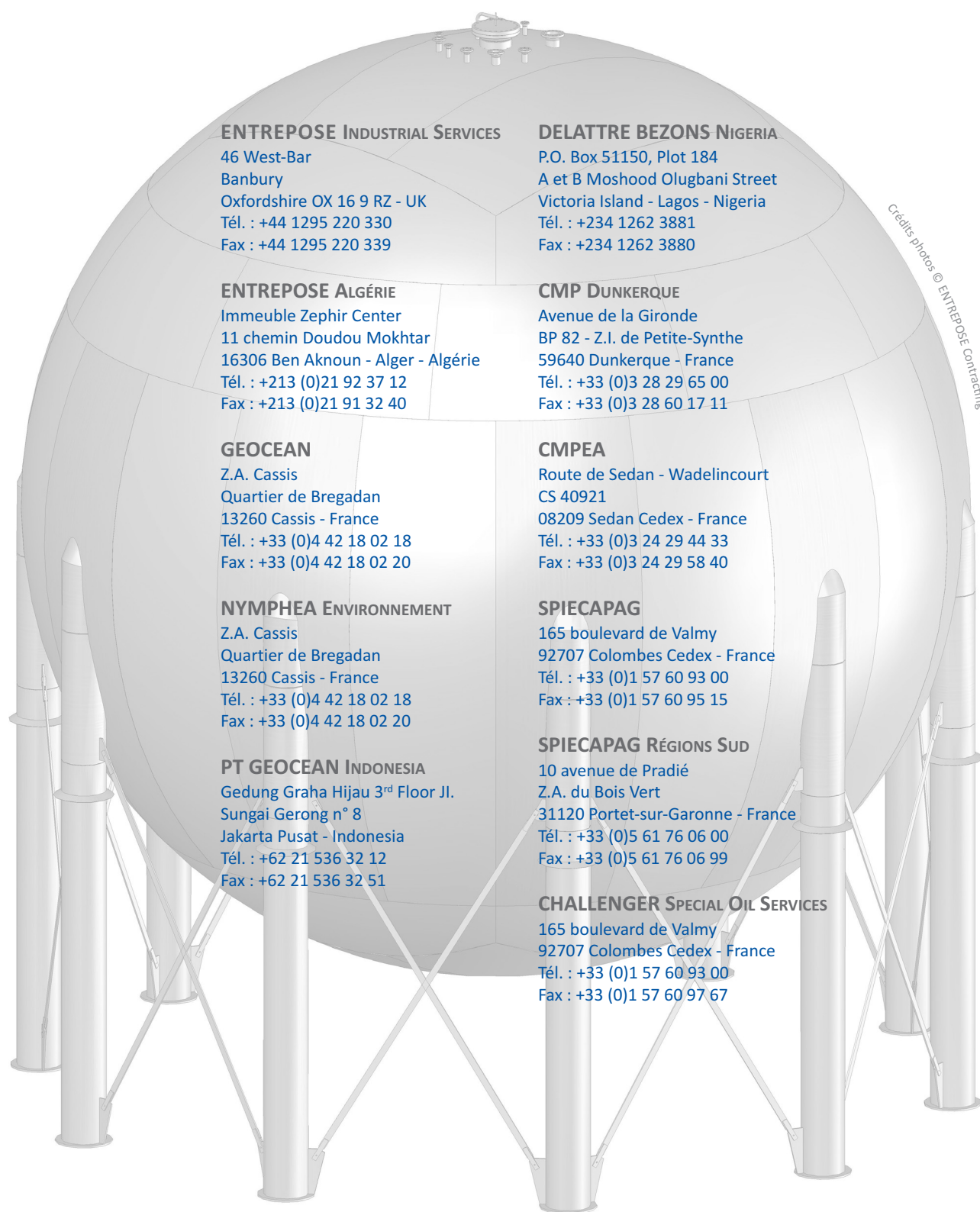
CHALLENGER rejoint
ENTREPOSE Contracting

CHALLENGER joins
ENTREPOSE Contracting



History

Filiales opérationnelles



Operating subsidiaries



ENTREPOSE CONTRACTING

165 boulevard de Valmy

92700 Colombes - France

Tél. : + 33 (0) 1 57 60 93 00

Fax : + 33 (0) 1 57 60 93 01

www.entrepose.fr